



LIEBLER INSTITUT

*Die Experten für
die Food-Industrie*

Vertriebsleitung Geflügelwaren (m/w/d) inkl. Produktionsplanung

Referenznummer: 3034; Standort: Raum Vechta (Niedersachsen) & Home Office

Wir suchen Sie!

Sie sind eine **vertriebsstarke Persönlichkeit mit fundierten Kenntnissen in der Geflügel- oder Fleischwarenbranche** und verstehen es, Vertrieb, Produktionsplanung und Kundenorientierung miteinander zu verbinden? Sie möchten Verantwortung übernehmen, Prozesse gestalten und gemeinsam mit einem engagierten Team die **Weiterentwicklung eines erfolgreichen Lebensmittelunternehmens aktiv vorantreiben?**

Dann sollten wir uns kennenlernen!

Unser Mandant, Ihr zukünftiges Unternehmen

Unser Mandant ist ein etabliertes und erfolgreich wachsendes Unternehmen der deutschen Geflügelwarenindustrie mit Sitz im Raum Vechta. Das Unternehmen steht für **hochwertige Geflügelprodukte, zuverlässige Produktionsprozesse und eine partnerschaftliche Zusammenarbeit mit Kunden aus Lebensmittelhandel, Industrie und Foodservice.**

Zur weiteren Stärkung der Vertriebsorganisation sucht unser Mandant eine engagierte Persönlichkeit für die **Leitung Vertrieb Geflügelwaren inklusive Produktionsplanung.**

Ihr Einsatzort:

Wir suchen Sie zum nächstmöglichen Zeitpunkt für den Standort im **Raum Vechta (Niedersachsen) & Home Office.**

Das bieten wir Ihnen:

- Eine langfristige, ausgesprochen vielseitige Tätigkeit mit einem spannenden und verantwortungsvollen Aufgabenbereich
- Eine Schlüsselposition mit hoher unternehmerischer Gestaltungsmöglichkeit
- Kurze Entscheidungswege in einem mittelständisch geprägten Unternehmen mit flachen Hierarchien
- Attraktive Vergütung mit leistungsorientierten Bestandteilen
- Umfassende Einarbeitung sowie enge Zusammenarbeit mit Geschäftsführung und Produktion
- Entwicklungsmöglichkeiten innerhalb eines zukunftsorientierten Lebensmittelunternehmens

Ihr zukünftiger Aufgabenbereich:

Sie übernehmen eine verantwortungsvolle Schnittstellenfunktion zwischen **Vertrieb, Produktionsplanung und Geschäftsführung.**

- **Vertriebsverantwortung**
 - Steuerung und Weiterentwicklung des Vertriebs im Bereich Geflügelwaren
 - Betreuung und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen

- Akquisition neuer Kunden im Lebensmittelhandel, Foodservice und in der Lebensmittelindustrie
- Vorbereitung und Durchführung von Jahresgesprächen, Preisverhandlungen und Aktionsplanungen
- Entwicklung von Vertriebsstrategien und Absatzmaßnahmen
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- **Produktionsplanung und Absatzsteuerung**
 - Abstimmung von Produktionsplanung und Absatzmengen
 - Sicherstellung einer effizienten Produktionsauslastung
 - Enge Zusammenarbeit mit Produktion, Logistik und Einkauf
 - Planung und Steuerung von Produktionsmengen entsprechend der Vertriebserfordernisse
 - Analyse von Absatzentwicklungen und Forecastplanung
- **Unternehmens- und Prozessentwicklung**
 - Optimierung von Vertriebsprozessen und Planungsabläufen
 - Unterstützung bei der Entwicklung neuer Produkte und Sortimente
 - Mitwirkung bei strategischen Entscheidungen zur Weiterentwicklung des Unternehmens

Das bringen Sie mit:

- Sie verfügen über eine abgeschlossene kaufmännische oder lebensmitteltechnische Ausbildung bzw. Studium oder eine vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Vertriebserfahrung in der Fleisch- oder Geflügelbranche
- Erfahrung im Umgang mit Kunden aus Handel, Industrie oder Foodservice
- Idealerweise Kenntnisse in Produktionsplanung oder Absatzplanung
- Unternehmerisches Denken und ausgeprägte Marktkennntnisse
- Organisationsstärke sowie eine strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise
- Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsfähigkeit
- Sicherer Umgang mit EDV-Systemen und MS Office

Wer sind wir?

Wir sind anerkannte Spezialisten in der Personalberatung und Personalvermittlung für die Lebensmittelindustrie/den Lebensmittelhandel und schaffen seit über 30 Jahren Lösungen in der Personalbeschaffung.

Sind Sie interessiert? Dann nehmen Sie Kontakt zu uns auf:

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung! Bei Fragen können Sie sich gerne im Vorfeld vertraulich mit dem Team des **LIEBLER INSTITUT** in Verbindung setzen. Oder Sie senden direkt Ihre Bewerbungsunterlagen einschließlich Ihrer Gehaltsvorstellung und Kündigungsfrist **per E-Mail** unter Angabe der **Referenz 3034** an:

Ihre Ansprechpartnerin

Frau Karin Kellmann, Geschäftsführerin des LIEBLER Institut Marl

Kontakt

LIEBLER INSTITUT GmbH

Dieselstraße 9

45770 Marl

02365 207 140

info@liebler.de

www.liebler.de